

EL SECTOR DEL TEXTIL Y CALZADO EN ESPAÑA

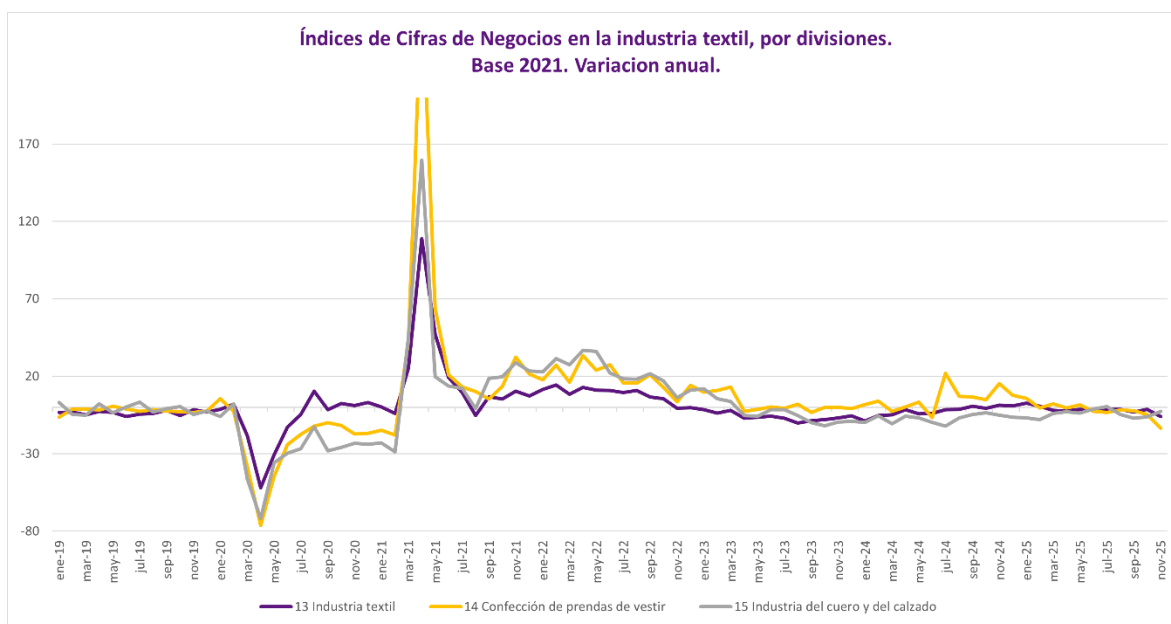
Flash sectorial – febrero 2026

2025 CONFIRMA UN DETERIORO SOSTENIDO DEL TEXTIL ESPAÑOL

- El balance del año confirma un **deterioro sostenido de la actividad en el sector textil**. En 2025, los **tres subsectores (industria textil, confección y cuero y calzado)** volvieron a registrar **descensos en sus cifras de negocio**, con caídas especialmente pronunciadas en el segundo semestre y en claro contraste con la evolución más favorable del conjunto de la industria española.
- La producción industrial también refleja un ejercicio adverso: el textil acumula un retroceso del -1,8%, la confección cae un -4,6% y el cuero/calzado se desploma un -9,1%, frente al avance del +1,3% registrado por el conjunto de la industria.
- El ajuste empresarial continúa. Entre 2024 y 2025, los subsectores de textil, confección y cuero/calzado sumaron un saldo neto negativo de 554 empresas, equivalente a una contracción del 3,3% del tejido productivo.

La facturación del sector entra en fase de caídas generalizadas

*“En 2025, la evolución de la cifra de negocio del sector textil mostró un **avance débil** y, en el tramo final del año, incluso una tendencia claramente negativa, reflejo de la creciente presión competitiva y de cambios en los patrones de consumo. Con datos corregidos de efectos estacionales y de calendario, las tres divisiones registraban tasas interanuales negativas a noviembre”, indica Adrián Sánchez Gil, Analista de Riesgos e Información de Solunion España.*



Fuente: INE. Elaboración propia Solunion.

En la **industria textil**, la variación interanual de noviembre fue de -5,9%, empeorando tras un octubre menos adverso (-1,3%) y un septiembre también negativo (-3%). La serie de 2025 mantiene un perfil de caídas moderadas pero constantes. **En el acumulado hasta noviembre, el ICIN del textil retrocede -1,6%.**

El **subsector de confección se ha comportado de forma más errática**. Tras un 2024 positivo y un arranque de 2025 con avances destacados (enero +5,7% y febrero +11%), entró en correcciones intensas a partir del verano. En noviembre, la tasa interanual cayó hasta el -13,4%, tras un octubre también negativo (-4,6%). **En términos acumulados, el sector de la confección registra a noviembre una caída de -1,9%.**

La **industria del cuero y el calzado** muestra igualmente un año adverso. En noviembre cayó un -2,6%, después de registrar algunos de los peores datos del ejercicio en octubre (-6,1%) y septiembre (-7,1%). Aunque algunos meses presentan descensos menos intensos e incluso pequeñas mejoras puntuales, el subsector del cuero y calzado registra de forma acumulada una caída del -4,2%.

Así, los tres subsectores cerrarán el año en negativo, frente al avance de +0,5% del conjunto de la industria española a noviembre.

La producción cae en los tres subsectores y se aleja del pulso industrial español

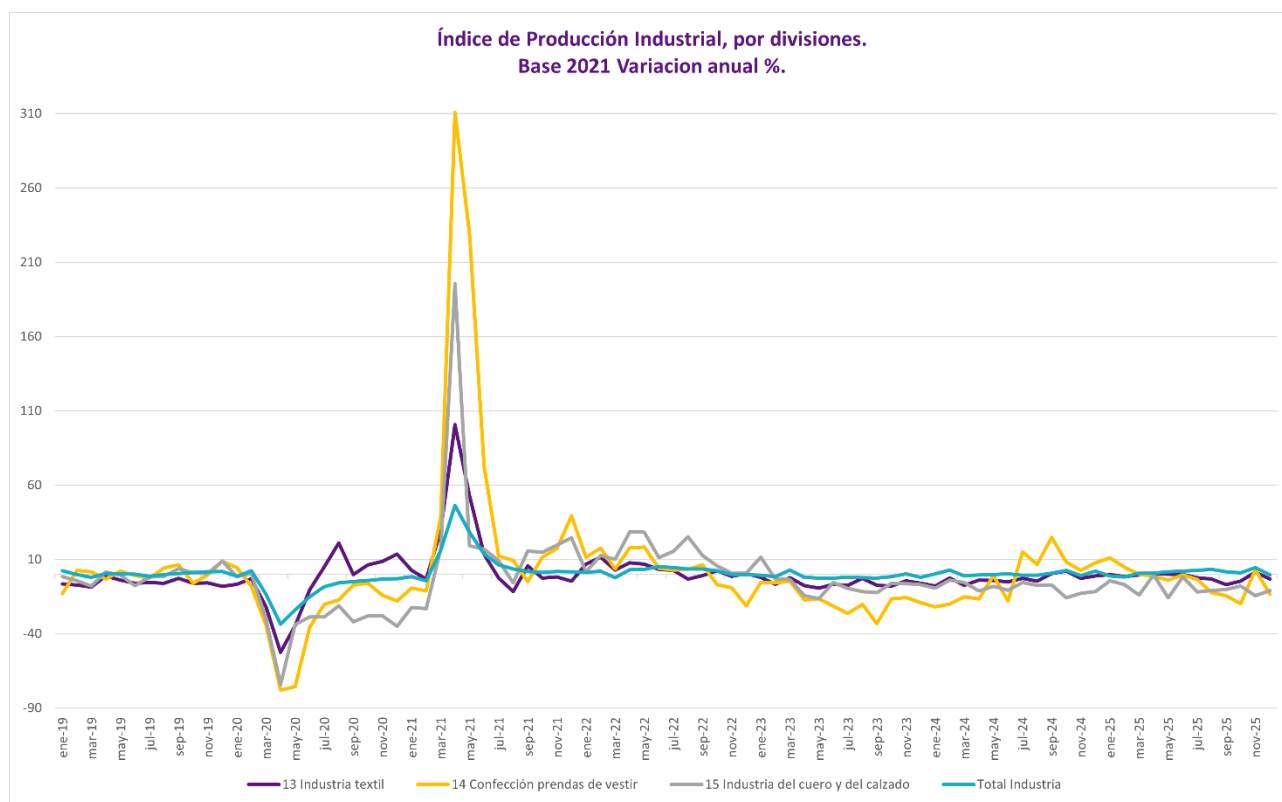
La **producción industrial textil cerró 2025 con retrocesos generalizados** en las tres grandes divisiones del sector. Esta tendencia se produce en un contexto de **demanda estancada, costes elevados y una competencia internacional creciente**.

La producción de la industria textil acumula un descenso de -1,8%, profundizando su tendencia negativa. Cabe destacar que noviembre fue el único mes con crecimiento interanual positivo desde septiembre de 2024.

La confección ha estado marcada por fuertes oscilaciones e inestabilidad, pasando de un primer trimestre con crecimientos significativos a registrar correcciones continuas desde abril. **De forma acumulada, el sector de la confección registra a diciembre una caída acumulada de -4,6%.**

El cuero y calzado vuelve a situarse como el subsector más castigado, encadenando variaciones negativas durante todo el año y cerrando diciembre con un **retroceso acumulado de -9,1%.**

En este sentido, el sector se ha comportado peor que el conjunto de la industria española que, según el Instituto Nacional de Estadística, cierra el año con una media anual de +1,3%, lo que sitúa al textil con un desempeño claramente por debajo del agregado industrial español.

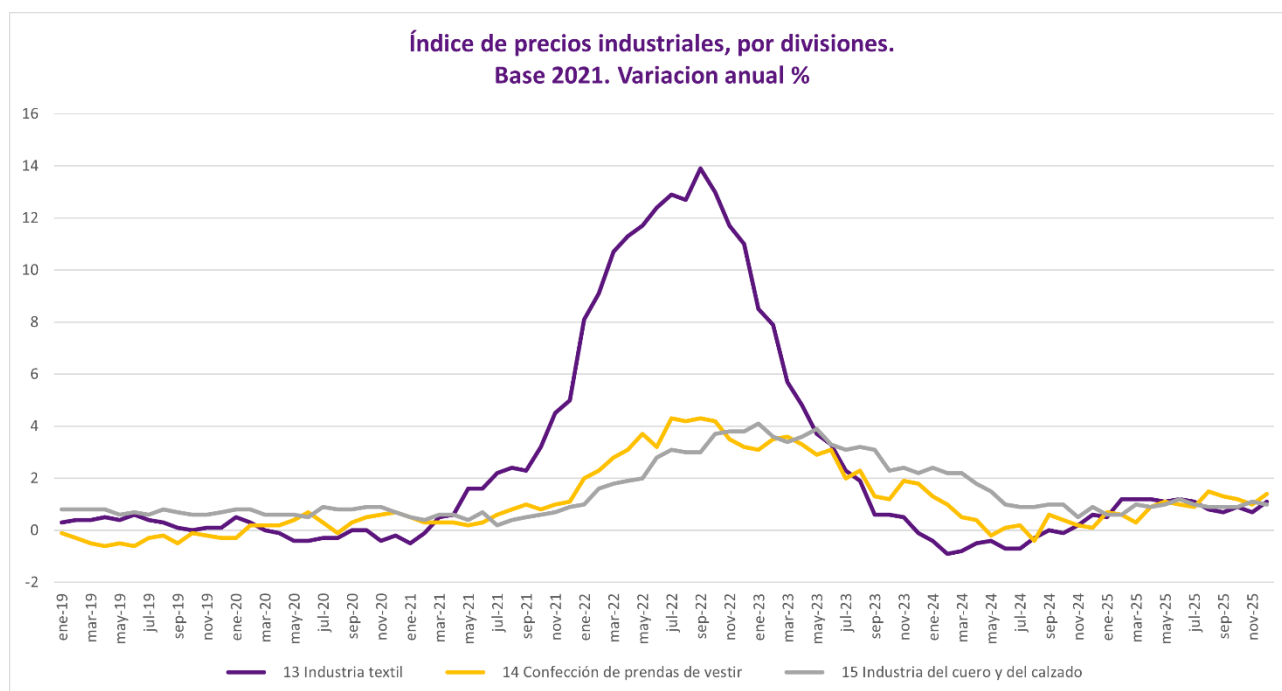


Fuente: INE. Elaboración propia Solunion.

Los precios suben ligeramente, pero la rentabilidad de las empresas del sector sigue bajo presión

En 2025, los precios industriales del textil mostraron un avance moderado. Según el INE, diciembre cerró con incrementos del +1,1% en industria textil, +1,4% en confección y +1% en cuero y calzado. Estas tasas se mantuvieron estables a lo largo del año, con oscilaciones entre el 0,7% y el 1,2%, y contrastan con la dinámica deflacionista de 2024, especialmente para el textil.

No obstante, el sector sigue actuando como un elemento de contención de precios frente a un IPC general del 2,7% en 2025.



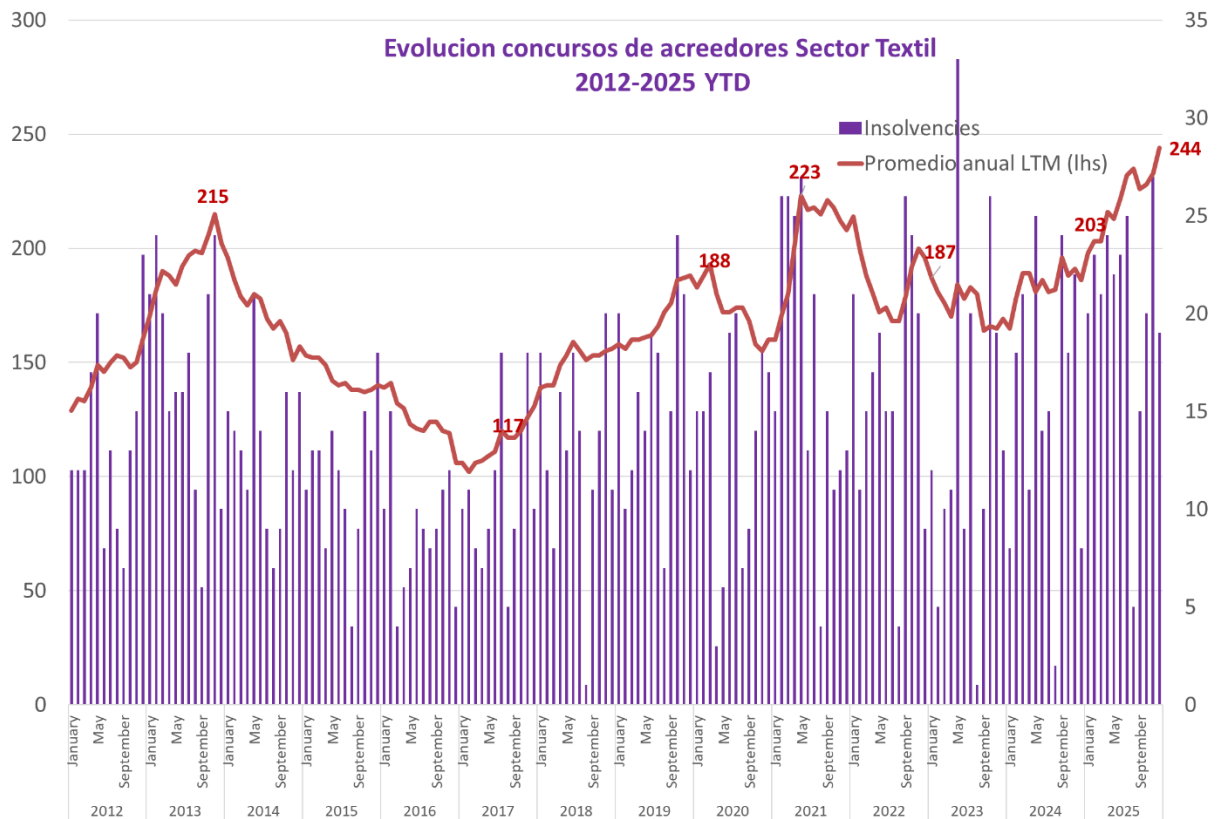
Fuente: INE. Elaboración propia Solunion.

Desde el punto de vista de la rentabilidad, el ligero repunte de los precios alivia parte de la presión del año anterior, pero no elimina los problemas estructurales. Los aumentos siguen siendo insuficientes frente al encarecimiento asociado a nuevas obligaciones regulatorias y a la competencia de importaciones de bajo coste, un aspecto subrayado por Euratex en su llamamiento a adoptar medidas de urgencia para frenar la pérdida de competitividad en 2026 durante la European Industry Summit de 2026.

INSOLVENCIAS

El número de concursos en la industria vuelve a repuntar en 2025 y alcanza máximos históricos

El sector textil cerró 2025 con un nuevo repunte de los concursos de acreedores, encadenando un crecimiento sostenido durante todo el ejercicio. **Entre enero y diciembre se registraron un total de 244 concursos**, lo que supone un **aumento de +31,18%**, que marca un máximo histórico en la serie 2011-2025, superando ampliamente el anterior récord de 208 concursos en 2021, y a contracorriente de la evolución nacional 2025 (-6%).

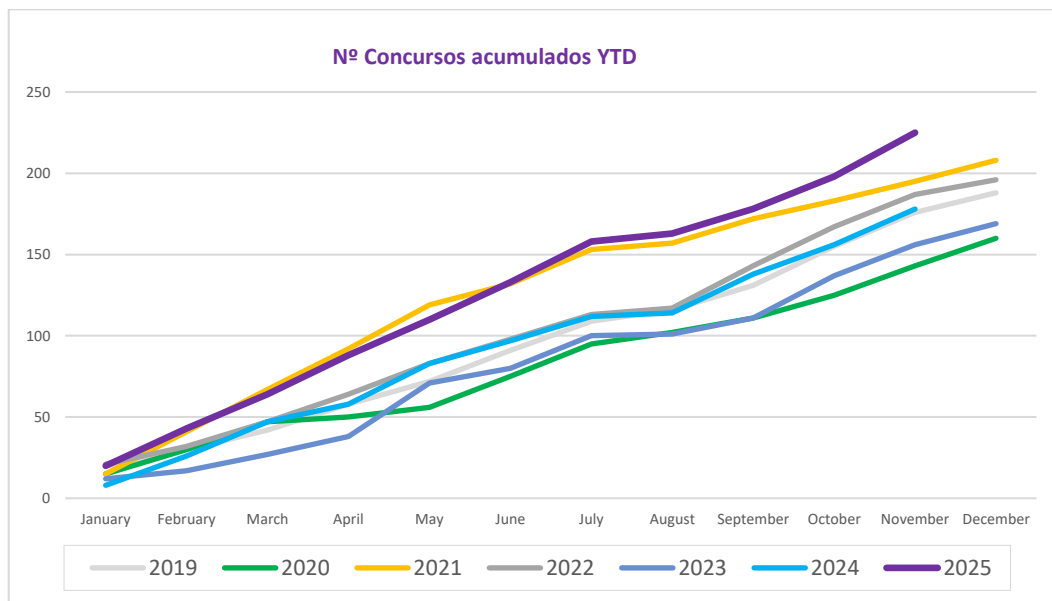


Fuente: Solunion.

“Este comportamiento sigue la tendencia iniciada en 2024, cuando los concursos del sector aumentaron un 10%, anticipando un deterioro progresivo que se ha confirmado en 2025”, afirma Adrián Sánchez Gil, Analista de Riesgos e Información de Solunion España.

Por territorios, destacan:

- La **Comunidad Valenciana** se sitúa a la cabeza, con 116 concursos, con un incremento del +81,3% respecto a 2024.
- **Cataluña** ocupa la segunda posición, con 58 concursos y un aumento del +13,7% respecto a 2024.
- En contraste, la **Comunidad de Madrid** registra 21 concursos, lo que supone una caída del -8,7% frente al año anterior, situándose como la segunda comunidad autónoma, después de las Islas Canarias, donde la presión concursal más se reduce de forma general.

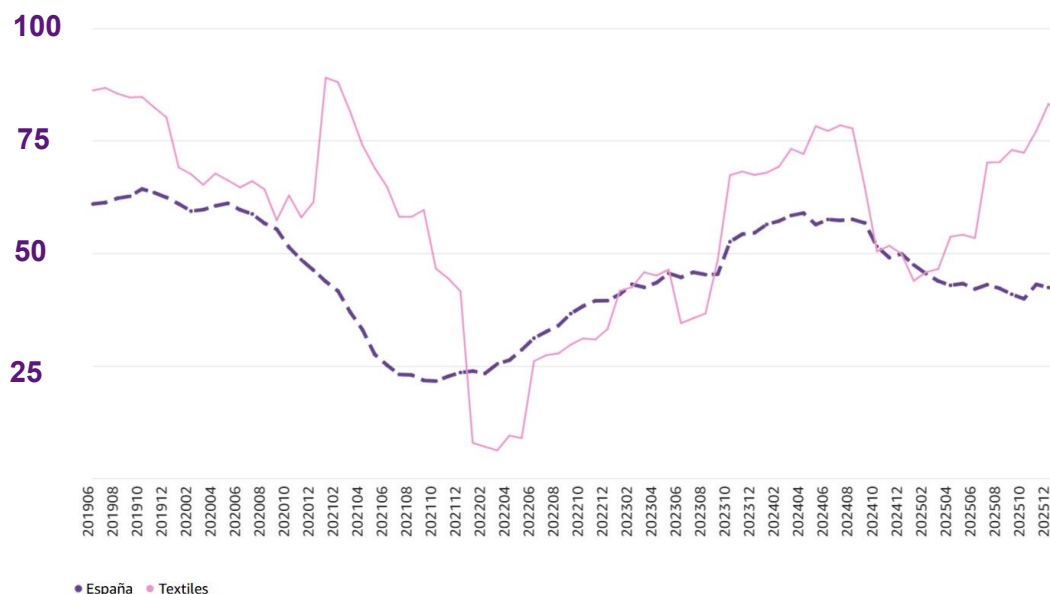


Fuente: Solunion.

ÍNDICE DE IMPAGOS

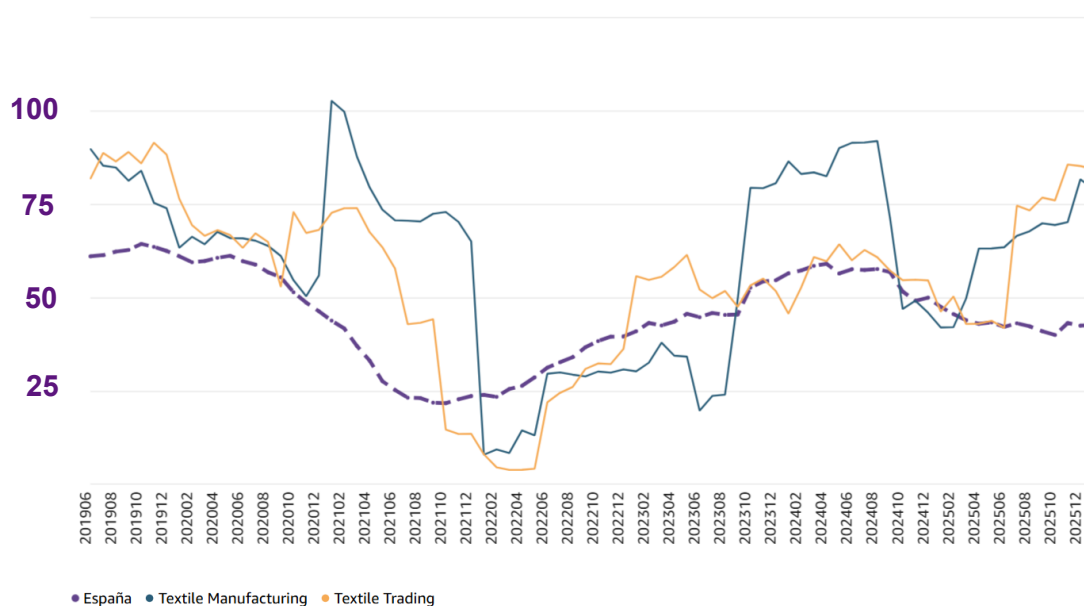
La morosidad repunta y supera de nuevo la media nacional

El sector textil ha mantenido históricamente un **índice de impagos** peor que la media nacional. La única excepción reciente fue 2022, cuando la rápida recuperación de la demanda permitió que la morosidad se situara temporalmente por debajo del promedio español.



Fuente: Solunion.

Sin embargo, esa mejora fue breve. Aunque los impagos comenzaron a repuntar a mediados de 2022, en 2024 y, especialmente, en 2025 cuando la brecha vuelve a ampliarse, tanto en la parte manufacturera como *trading*. Mientras la serie nacional se estabiliza desde 2024, el textil muestra una tendencia claramente alcista, cerrando 2025 con niveles de morosidad muy superiores al conjunto del país, reflejo de una creciente presión sobre la liquidez para las empresas del sector.



Fuente: Solunion.

PERSPECTIVAS DEL SECTOR PARA 2026

Un año decisivo: resiliencia exportadora ante un entorno europeo crítico

- El sector textil-moda afronta 2026 con un **escenario dual**. Por un lado, conserva señales de resiliencia gracias al **impulso exportador**: entre enero y noviembre de 2025, las exportaciones crecieron un +4,1% según el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. Por otro, se enfrenta a un **entorno industrial europeo cada vez más complejo**, marcado por costes altos, competencia global intensa y un marco normativo más exigente.
- Euratex ha intensificado sus advertencias a la Unión Europea, reclamando medidas de emergencia para frenar la **pérdida de competitividad**. Señala tres riesgos principales: el encarecimiento energético, la entrada de importaciones no conformes —particularmente a través de plataformas digitales— y el impacto acumulado de nuevas exigencias regulatorias.
- Además, Euratex ha comunicado al Consejo Intertextil Español que la **industria europea “se acerca a un punto crítico”**, tras un 2025 marcado por retrocesos en producción y empleo en varios

países. La organización insiste en reforzar la vigilancia aduanera y en garantizar que las exigencias en materia de sostenibilidad se apliquen por igual a todos los operadores, incluidos los extracomunitarios.

*Informe elaborado por **Adrián Sánchez Gil, Analista de Riesgos e Información de Solunion España.**

Sobre Solunion:

Ofrecemos productos y soluciones de seguro de Crédito y de Caución y servicios asociados a la gestión del riesgo comercial para compañías de España y Latinoamérica. Somos una joint venture constituida en 2013 y participada al 50/50 por dos grandes aseguradoras, [Mapfre](#) y [Allianz Trade](#). Ponemos al servicio de nuestros clientes una red internacional de vigilancia de riesgos desde la que analizamos la estabilidad financiera de más de 80 millones de empresas. Con una extensa red de distribución, respondemos a las necesidades de compañías de todos los tamaños en un amplio rango de sectores industriales. Contamos con los ratings de solidez financiera A+ a largo plazo de S&P y A (Excelente) con perspectiva estable de A.M. Best. Más información en www.solunion.com

Advertencia:

Algunas de las afirmaciones contenidas en el presente documento pueden tener la naturaleza de meras expectativas o previsiones basadas en opiniones o puntos de vista actuales de la Dirección de la Compañía. Estas afirmaciones implican una serie de riesgos e incertidumbres, tanto conocidos como desconocidos, que podrían provocar diferencias importantes entre los resultados, actuaciones o acontecimientos reales y aquellos a los que explícita o implícitamente este documento se refiere. El carácter meramente provisional de las afirmaciones que aquí se contienen puede derivarse tanto de la propia naturaleza de la información como del contexto en el que se realizan. En este sentido, las construcciones del tipo “puede”, “podrá”, “debería”, “se espera”, “pretende”, “anticipa”, “se cree”, “se estima”, “se prevé”, “potencial” o “continúa” y otras similares, constituyen la expresión de expectativas futuras o de meras previsiones.

Los resultados, actuaciones o acontecimientos reales pueden diferir materialmente de aquellos reflejados en este documento, debido, entre otras causas a (i) la coyuntura económica general; (ii) el desarrollo de los mercados financieros y, en especial, de los mercados emergentes, de su volatilidad, de su liquidez y de crisis de crédito; (iii) la frecuencia e intensidad de los siniestros asegurados; (iv) la tasa de conservación de negocio; (v) niveles de morosidad; (vi) la evolución de los tipos de interés; (vii) los tipos de cambio, en especial el tipo de cambio Euro-Dólar; (viii) la competencia; (ix) los cambios legislativos y regulatorios, incluyendo los referentes a la convergencia monetaria y la Unión Monetaria Europea; (x) los cambios en la política de los bancos centrales y/o de los gobiernos extranjeros; (xi) el impacto de adquisiciones, incluyendo las integraciones; (xii) las operaciones de reorganización y (xiii) los factores generales que incidan sobre la competencia, ya sean a nivel local, regional, nacional y/o global. Muchos de estos factores tienen mayor probabilidad de ocurrir o pueden ser de carácter más pronunciado, en caso de actos terroristas.

La compañía no está obligada a actualizar las previsiones contenidas en el presente documento.