

# Póliza Py

EL SEGURO PARA UN GRAN FUTURO



Es el “piensa en grande” para que las pequeñas empresas puedan crecer y estar protegidas frente a los impagos.

Ante las ventas que cobramos al contado, nunca tendremos un problema, pero ¿qué pasa si vendemos a crédito a nuestros clientes y uno de ellos no paga? Este producto es ese “todo tiene solución” que nos ayuda a prevenir y cubrir este riesgo.

## Un producto, tres servicios

1

### PROSPECCIÓN Y SEGUIMIENTO DE COMPRADORES

Prospectar nuevos mercados y tener un mayor conocimiento de tus clientes, así como recibir alertas sobre variaciones en su situación, gracias a nuestra red internacional de analistas locales.

2

### RECOBRO DE IMPAGADOS

Acelerar los plazos de recuperación de deudas, ahorrar tiempo y personal interno, con una red experta en todo el mundo y un asesor local a tu servicio.

3

### INDEMNIZACIÓN DE IMPAGOS

Asegurar la continuidad del negocio sin que un impagado sea un problema.

Asumir pedidos con la tranquilidad de sentirse cubierto.

## Póliza Modular

La Póliza Py te permite escoger diferentes módulos en función de tus necesidades y el coste que quieres asumir.

### Póliza Py

- Para empresas que quieren prospectar nuevos clientes y vender con seguridad en su día a día.
- Ofrece el servicio de prospección y seguimiento de clientes, recobro e indemnización.

### Póliza Py + Franquicia anual agregada

- Ofrece el servicio de prospección y seguimiento de clientes, recobro e indemnización.
- Añade la posibilidad de asumir una cantidad anual de pérdida no indemnizable a partir de la cual comenzaría a asumir el pago de los siniestros.

### Póliza Py + Módulo de anónimos

- Añade la cobertura de clientes anónimos o no clasificados.
- Pensada para empresas que quieren realizar operaciones puntuales con la seguridad de tener cobertura sin solicitar clasificación.

### Póliza Py + Módulo de anónimos + Franquicia anual agregada

- Es una combinación de los dos módulos anteriores.
- Si tu empresa quiere realizar operaciones con clientes anónimos y, además, quieres proteger tu cuenta de resultados de grandes desviaciones excepcionales de siniestralidad.

## Funcionamiento de la Póliza

Entrega	Fecha factura	Fecha vto.	Levantamiento de cobertura automático a los 60 días	Inicio recobro	Indemnización
30 DÍAS	120 DÍAS	90 DÍAS	120 DÍAS		
Facturación	Plazo de venta máx 120 días	Plazo de notificación	Plazo de indemnización		

Este documento tiene carácter informativo. Toda decisión respecto de la cobertura se realizará de conformidad con las Condiciones de la Póliza contratada.

# Te acompañamos a lo largo de todo el ciclo de vida de tu negocio.

Con un conjunto de soluciones ajustadas a tus necesidades para impulsar tu desarrollo comercial y apoyarte para crecer seguro.



## Seguro de Crédito

Protege tu actividad desde el inicio de la relación comercial. **Prevención, gestión de recobro e indemnización**, para que puedas hacer crecer tu negocio minimizando el impacto de posibles impagos.

## Seguro de Caución

Una garantía que respalda tus obligaciones, **legales o contractuales**, adquiridas frente a un tercero.

## Servicios

Una gama completa para **acompañarte en la gestión de tus ventas**, y ayudarte a desarrollar tu actividad con tranquilidad y confianza.

## Recobro

Nos encargamos de la **gestión integral de todo el proceso de recobro hasta subsanar la deuda**, evitando el deterioro de la relación comercial con tu deudor.



Trabajamos a tu lado desde la escucha, la adaptación, el acompañamiento constante y cercano, desde la experiencia y el conocimiento de nuestras personas, que están siempre a tu disposición.