

Madrid, 6 de julio de 2021

El sector del metal experimenta un cambio de ciclo y una subida de precios sin precedentes

Informe sectorial de Solunion

- Los precios de venta por parte de las acerías están sufriendo una inflación sin precedentes y los fabricantes continúan anunciando subidas. A diferencia del 2008, cuando el precio del acero alcanzó máximos históricos para desplomarse en un septiembre negro, en la actualidad las estimaciones no esperan una caída brusca.
- Las acerías y los fabricantes de producto intermedio, que han aprovechado la fuerte revalorización de stocks, están viviendo un buen momento. Sin embargo, los sectores de destino, como fabricantes de maquinaria y repuestos, construcción e incluso automoción, están acusando esta escalada de precios.
- La escasez de suministro, los cambios en la producción y en la fiscalidad en China, las medidas de salvaguarda impuestas en la UE y los objetivos climáticos de la UE limitando las emisiones de carbono son algunos de los factores clave que explican esta tendencia al alza.

La producción global de acero se contrajo un 0,9% en 2020 en comparación con 2019, con un comportamiento irregular según los mercados. Así, mientras que China experimentó un crecimiento de producción de un 5,2%, en la UE y en EE.UU. se registró una caída del 11,8% y del 17,2%, respectivamente. Según el análisis elaborado por [Solunion](#), la compañía de seguros de crédito, de caución y de servicios asociados a la gestión del riesgo comercial, el sector está viviendo un extraordinario cambio de ciclo, que comenzó en el tercer trimestre de 2020 y cuya duración es incierta.

La demanda por parte de los sectores de destino se está recuperando, con una estimación del 7,7% para 2021, según datos de EUROFER. Además, los precios de venta por parte de las acerías sufren una inflación sin precedentes, habiendo alcanzado el precio base de un producto estándar como la bobina laminada en caliente los 1.140 €/t, lo que supone duplicar su precio en los últimos seis meses. Esta cifra supera ampliamente los 880 €/t de precio máximo histórico alcanzado en septiembre de 2008 y los fabricantes continúan anunciando subidas.

En este contexto de subida de precios, las acerías y los fabricantes de producto intermedio, que han aprovechado la fuerte revalorización de stocks, están viviendo un buen momento, mientras que los sectores de destino, como fabricantes de maquinaria y repuestos, construcción, e incluso automoción, están sufriendo esta escalada de precios. Así, las empresas con balances más débiles o menor valor añadido se enfrentan a problemas de suministro que ponen en riesgo su actividad.

Los factores que se encuentran detrás de este cambio de ciclo

A grandes rasgos, hay cuatro factores que explican esta la de precios sin precedentes que está experimentando el sector:

1. Escasez de suministro en un entorno de recuperación de la demanda. Las acerías redujeron capacidades durante la crisis de 2020 y todavía llevará un tiempo volver a alcanzar los niveles de producción prepandemia.
2. China, primer productor mundial con una cuota de mercado del 56,5%, se ha marcado como objetivo reducir la producción en sus instalaciones más contaminantes, lo que le ha llevado por primera vez a importar determinadas calidades de acero para atender la demanda interna. Asimismo, ha eliminado la devolución fiscal a las exportaciones y suspendido algunos impuestos a las importaciones de acero, con el objetivo de obligar a la producción nacional a ser más eficiente.
3. Con los niveles de precios actuales, las medidas de salvaguarda impuestas por la UE (aranceles y cuotas) hacen muy difícil importar acero de terceros países, limitando las opciones de suministro.
4. Los nuevos objetivos climáticos de la UE establecen límites a las emisiones de carbono que afectan directamente a las acerías, que deben reducir sus emisiones un 30% para el año 2030, lo que les obliga ya a realizar fuertes inversiones para ir reduciendo sus emisiones o a limitar su producción para evitar comprar derechos. Ambos casos, bien por recargos en la producción o bien por limitación en la oferta, se traducen en un incremento de precios.

La espiral de precios frenará, pero hay recorrido al alza en Europa

A diferencia de 2008, cuando el precio del acero alcanzó máximos históricos para desplomarse en un septiembre negro, las estimaciones indican como poco probable que se produzca nuevamente una caída tan brusca. La industria y los sectores de destino redujeron inventarios en 2020 como palanca para generar liquidez y los stocks continúan en niveles bajos a lo largo de la cadena de valor, habiendo sensación de escasez en el mercado, mientras que los pedidos y tiempos de entrega en las acerías se alargan.

Al mismo tiempo, existe una sensación de que aún hay recorrido al alza en Europa, teniendo como referencia los máximos alcanzados en EE.UU., que superan los 1.600 \$/t. “En algún momento, la espiral de precios frenará y se corregirá el mercado”, comenta Iñaki Ballesteros, Responsable de Análisis de Riesgos Zona Norte en Solunión España. “Previsiblemente, la demanda se mantendrá fuerte en los próximos meses a medida que la actividad económica se recupere en Europa, mientras que las paradas para mantenimiento en el segundo semestre pueden agravar los problemas de suministro. En todo caso, es difícil que los fabricantes sean capaces de mantener los precios actuales en el medio plazo, si bien China jugará un papel determinante en este sentido”.

Sobre Solunion:

Ofrecemos soluciones y servicios de seguro de Crédito y de Caución y servicios asociados a la gestión del riesgo comercial para compañías de España y Latinoamérica. Somos una joint venture constituida en 2013 y participada al 50 por ciento por [MAPFRE](#), aseguradora global con presencia en los cinco continentes, compañía de referencia en el mercado asegurador español, primer grupo asegurador multinacional en América Latina y uno de los 10 mayores grupos europeos por volumen de primas; y [Euler Hermes](#), número uno mundial en seguro de crédito y uno de los líderes en caución y en recobro. Ponemos al servicio de nuestros clientes una red internacional de vigilancia de riesgos desde la que analizamos la estabilidad financiera de más de 40 millones de empresas. Con una extensa red de distribución, respondemos a las necesidades de compañías de todos los tamaños en un amplio rango de sectores industriales. www.solunion.com

Contacto de prensa:

Solunion – Departamento de Comunicación Corporativa

Eva Muñoz

Tlf. +34 91 417 80 11

eva.munoz@solunion.com

Avda. General Perón, 40 – 2ª planta
28020 Madrid

Advertencia:

Algunas de las afirmaciones contenidas en el presente documento pueden tener la naturaleza de meras expectativas o previsiones basadas en opiniones o puntos de vista actuales de la Dirección de la Compañía. Estas afirmaciones implican una serie de riesgos e incertidumbres, tanto conocidos como desconocidos, que podrían provocar diferencias importantes entre los resultados, actuaciones o acontecimientos reales y aquellos a los que explícita o implícitamente este documento se refiere. El carácter meramente provisional de las afirmaciones que aquí se contienen puede derivarse tanto de la propia naturaleza de la información como del contexto en el que se realizan. En este sentido, las construcciones del tipo “puede”, “podrá”, “debería”, “se espera”, “pretende”, “anticipa”, “se cree”, “se estima”, “se prevé”, “potencial” o “continúa” y otras similares, constituyen la expresión de expectativas futuras o de meras previsiones.

Los resultados, actuaciones o acontecimientos reales pueden diferir materialmente de aquellos reflejados en este documento, debido, entre otras causas a (i) la coyuntura económica general; (ii) el desarrollo de los mercados financieros y, en especial, de los mercados emergentes, de su volatilidad, de su liquidez y de crisis de crédito; (iii) la frecuencia e intensidad de los siniestros asegurados; (iv) la tasa de conservación de negocio; (v) niveles de morosidad; (vi) la evolución de los tipos de interés; (vii) los tipos de cambio, en especial el tipo de cambio Euro-Dólar; (viii) la competencia; (ix) los cambios legislativos y regulatorios, incluyendo los referentes a la convergencia monetaria y la Unión Monetaria Europea; (x) los cambios en la política de los bancos centrales y/o de los gobiernos extranjeros; (xi) el impacto de adquisiciones, incluyendo las integraciones; (xii) las operaciones de reorganización y (xiii) los factores generales que incidan sobre la competencia, ya sean a nivel local, regional, nacional y/o global. Muchos de estos factores tienen mayor probabilidad de ocurrir o pueden ser de carácter más pronunciado, en caso de actos terroristas.

La compañía no está obligada a actualizar las previsiones contenidas en el presente documento.