

Nota de prensa

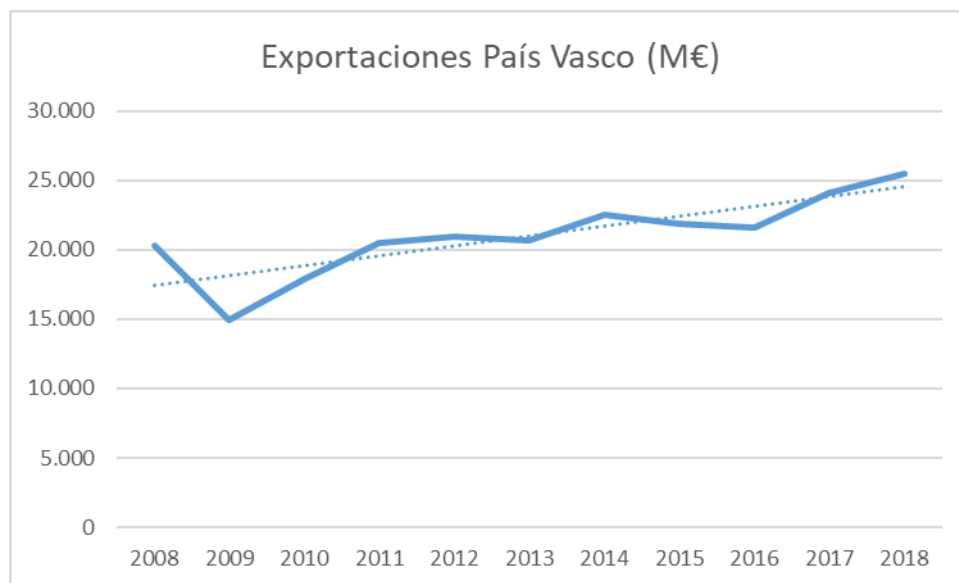
Madrid, XX de mayo de 2019

Bienes de equipo, semimanufacturas no químicas y automóvil concentran el grueso de las exportaciones vascas

- Las exportaciones vascas alcanzaron los 25.472,7 millones euros en 2018, lo que supone un crecimiento de 5,7% frente a 2017.
- El País Vasco cierra 2018 con el mayor superávit de las comunidades autónomas españolas. El saldo de su balanza comercial alcanza los 5.188 millones de euros.

[SOLUNION](#), la compañía experta en seguros de crédito y de caución y en servicios de gestión del crédito comercial, analiza la evolución de las exportaciones en País Vasco, que alcanzaron los 25.472,7 millones de euros en 2018, el mejor dato exportador del registro histórico de la comunidad.

Respecto a 2017, esta cifra supone un incremento del 5,7%. El crecimiento medio de los últimos diez años es del 3,1%, una cifra que se ve afectada por la crisis económica, en concreto en 2009. Si no lo consideramos el crecimiento medio de los últimos nueve años hubiera sido de 6,4%.



Fuente: ICEX

Durante 2018, el principal destino de las exportaciones vascas fue la Unión Europea: Francia (15,1%), Alemania (10,8%), Italia (8%), Portugal (7,4%) y Reino Unido (6,7%); junto con Estados Unidos (4,5%).

En cuanto a provincias, Vizcaya se posiciona en primer lugar, con 10.478 millones de euros exportados, lo que supone un 41,1% del total, seguida de Guipúzcoa (7.626 millones de euros) y de Álava (7.367 millones de euros).

Bienes de equipo, semimanufacturas y automóviles, tiran de las exportaciones

Los sectores productivos que más aportaron a las exportaciones de la región en 2018 fueron el de bienes de equipo (36,1%), semimanufacturas no químicas (23,1%), y automóvil (17,9%).

En cuanto a productos, se observa un crecimiento positivo del 20% en la fundición de hierro y acero, una partida que crece año tras año, progresivamente. Le siguen los combustibles y aceites minerales, con un +13%, y el cobre y sus manufacturas, con un +10,7% de crecimiento respecto a 2017.

Primeros datos de 2019: la región mantiene el crecimiento del año anterior

Durante el mes de febrero, las exportaciones de mercancías de País Vasco crecieron un 3,1% interanual, con 2.064,7 millones de euros. Esta cifra, acumulada a las ventas de enero, suman 4.000 millones de euros en ventas, un -1,5% más baja que la del mismo periodo de 2018 (4.066 millones de euros). En los dos primeros meses del año, las exportaciones vascas se concentraron en los bienes de equipo (40%), semimanufacturas no químicas (29%) y sector automóvil (18%).

El País Vasco aportó un 8,8% al total de las exportaciones durante los dos primeros meses de 2019, solo precedido por Cataluña, Andalucía, Comunidad Valenciana y Comunidad de Madrid.

En general, continúa la constante de ventas a las principales potencias de la Unión Europea. Por países, destaca el incremento interanual en las ventas a Reino Unido (+15,6%), Portugal (+13,4%), Francia (+8,6%) e Italia (+3,5%); mientras que disminuyeron las dirigidas a Alemania (-3,9%).

En el caso de Estados Unidos, las ventas al país decrecieron en febrero de 2019 en un -27,6% (interanual). Este descenso podría estar motivado por la bajada en las exportaciones de combustibles (-78,6% en febrero), y por la reducción en la venta de aceros y sus manufacturas (-14% a febrero). Las ventas de vehículos al país también continúan la tendencia de decrecimiento de 2018 (-40,3% a febrero). A pesar de la variación negativa, Estados Unidos se mantiene como uno de los principales países que importan productos de la región: 6,4% de las exportaciones totales, generando un superávit de 153,6 millones euros a la región (febrero 2019).

Evolución 2019: crecimiento estable y vigilancia macroeconómica

“El primer trimestre de 2019 ha sido positivo para las exportaciones gracias al buen comportamiento de los mercados comunitarios. Sin embargo, la creciente incertidumbre europea, con el Brexit y la desaceleración de Alemania e Italia como elementos destacados, además de las permanentes tensiones comerciales entre Estados Unidos y China, auguran un panorama complicado para la segunda mitad del año 2019 que se mantendrá en 2020”, comenta Enrique Cuadra, Director Corporativo de Riesgos de SOLUNION.

Sobre SOLUNION:

SOLUNION Seguros ofrece soluciones y servicios de seguro de crédito y de caución para compañías de España y Latinoamérica. Constituida en 2013 y presente en España, Argentina, Chile, Colombia, México, Ecuador, Panamá, Perú, República Dominicana, Costa Rica y Uruguay es una joint venture participada al 50 por ciento por **MAPFRE**, aseguradora global con presencia en los cinco continentes, compañía de referencia en el mercado asegurador español, primer grupo asegurador multinacional en América Latina y uno de los 10 mayores grupos europeos por volumen de primas; y **Euler Hermes**, número uno mundial en seguro de crédito y uno de los líderes en caución y en recobro. Solunion pone al servicio de sus clientes una red internacional de vigilancia de riesgos desde la que analiza la estabilidad financiera de más de 40 millones de empresas. Una extensa red de distribución responde a las necesidades de compañías de todos los tamaños en un amplio rango de sectores industriales. www.solunion.com

Contacto de prensa:

SOLUNION – Departamento de Comunicación Corporativa

Eva Muñoz

Tlf. +34 91 417 80 11

eva.munoz@solunionseguros.com

Avda. General Perón, 40 – 2ª planta
28020 Madrid

Advertencia:

Algunas de las afirmaciones contenidas en el presente documento pueden tener la naturaleza de meras expectativas o previsiones basadas en opiniones o puntos de vista actuales de la Dirección de la Compañía. Estas afirmaciones implican una serie de riesgos e incertidumbres, tanto conocidos como desconocidos, que podrían provocar diferencias importantes entre los resultados, actuaciones o acontecimientos reales y aquellos a los que explícita o implícitamente este documento se refiere. El carácter meramente provisional de las afirmaciones que aquí se contienen puede derivarse tanto de la propia naturaleza de la información como del contexto en el que se realizan. En este sentido, las construcciones del tipo “puede”, “podrá”, “debería”, “se espera”, “pretende”, “anticipa”, “se cree”, “se estima”, “se prevé”, “potencial” o “continúa” y otras similares, constituyen la expresión de expectativas futuras o de meras previsiones.

Los resultados, actuaciones o acontecimientos reales pueden diferir materialmente de aquellos reflejados en este documento, debido, entre otras causas a (i) la coyuntura económica general; (ii) el desarrollo de los mercados financieros y, en especial, de los mercados emergentes, de su volatilidad, de su liquidez y de crisis de crédito; (iii) la frecuencia e intensidad de los siniestros asegurados; (iv) la tasa de conservación de negocio; (v) niveles de morosidad; (vi) la evolución de los tipos de interés; (vii) los tipos de cambio, en especial el tipo de cambio Euro-Dólar; (viii) la competencia; (ix) los cambios legislativos y regulatorios, incluyendo los referentes a la convergencia monetaria y la Unión Monetaria Europea; (x) los cambios en la política de los bancos centrales y/o de los gobiernos extranjeros; (xi) el impacto de adquisiciones, incluyendo las integraciones; (xii) las operaciones de reorganización y (xiii) los factores generales que incidan sobre la competencia, ya sean a nivel local, regional, nacional y/o global. Muchos de estos factores tienen mayor probabilidad de ocurrir o pueden ser de carácter más pronunciado, en caso de actos terroristas.

La compañía no está obligada a actualizar las previsiones contenidas en el presente documento.